



## Vertriebsmitarbeiter / Systemberater Süd-Ost (m/w/d) für Sicherheitstechnik (Vollzeit/Teilzeit)

Sie suchen eine interessante und vielseitige Aufgabe im Außendienst?  
Sie haben gern Kontakt zum Kunden und begeistern mit Ihrer freundlichen und kompetenten Art?  
Sie verfügen über eine verantwortungsbewusste sowie strukturierte Arbeitsweise?

Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Unser dynamisches Vertriebsteam benötigt Unterstützung in der Region Süd-Ost (Bayern, Thüringen).  
Ausgehend von Ihrem Wohnort oder unserem Hauptstandort in Dresden betreuen Sie unsere Kunden in dieser Region.

Wer wir sind?

... ein solide gewachsenes und seit Jahren am deutschen Markt erfolgreich etabliertes Unternehmen für integrierte Sicherheits- und Identifikationssysteme mit eigener Entwicklung und Produktion. Unser Portfolio umfasst Systemlösungen für Zutrittskontrolle, Zeiterfassung und Fuhrpark-/Tankmanagement sowie multifunktionale Kartensysteme und bargeldlose Zahlssysteme.

Ihre Aufgaben sind:

- Vertrieb unserer Systeme und Dienstleistungen
- Beratung und Betreuung unserer Kunden in der Region
- Neukundengewinnung
- Erstellung von Angebotskalkulationen sowie Bearbeitung und Nachverfolgung von Angeboten
- Erarbeitung von technischen Konzepten und Lösungen
- Präsentation der Lösungen beim Interessenten und/oder Kunden
- Führen von Vertragsverhandlungen und Vertragsabschlussgesprächen
- Übergabe des Projektes an Projektmanagement (z.B. innerhalb eines Kick-Off-Meetings)
- Unterstützung des Projektmanagements bei Themen mit vertrieblicher Relevanz
- Nachverfolgung des Projektfortschrittes, ggf. Begleitung der Projektabnahme

Wir bieten an:

- eine langfristig ausgerichtete Beschäftigung in einem wachsenden Zukunftsmarkt
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit flexiblem Arbeitszeitmodell
- ein attraktives und leistungsorientiertes Provisionsmodell
- betriebliche Altersvorsorge
- Dienstwagen und Diensthandy zur Privatnutzung
- eine wertschätzende Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und starkem Teamgeist
- Freiraum zur persönlichen Entwicklung
- intensive Einarbeitung und fachspezifische Schulungsmaßnahmen
- attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- regelmäßige Firmenevents (z.B. Sportevents, Wandertage, Grillfeste)

Sie bringen mit:

- ein abgeschlossenes Studium oder eine Berufsausbildung in einem technischen Bereich (z.B. Elektrotechnik, Informationstechnik)
- Vertriebserfahrung im technischen Bereich wünschenswert
- Berufserfahrung im Bereich Sicherheits- und Identifikationssysteme ebenfalls wünschenswert
- solide PC-Kenntnisse
- Reisebereitschaft, PKW-Führerschein
- verhandlungssichere Deutschkenntnisse, Grundkenntnisse Englisch
- eigenständige, ziel- und lösungsorientierte Arbeitsweise

Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [jobs@intrakey.de](mailto:jobs@intrakey.de) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittsdatum.

Quereinsteiger mit entsprechenden Erfahrungen sowie Menschen mit Behinderung werden bei gleicher Eignung gern berücksichtigt.

Kontakt:

IntraKey technologies AG | Wiener Straße 114-116 | 01219 Dresden | [jobs@intrakey.de](mailto:jobs@intrakey.de) | [www.intrakey.de](http://www.intrakey.de)

Datenschutzhinweis: [www.intrakey.de/de/home/datenschutzerklaerung.html](http://www.intrakey.de/de/home/datenschutzerklaerung.html)